

**Financiering
anno nu!**

Ondernemerszaken!

Inleiding

Nieuwe plannen? Nieuwe ideeën? Het is een kenmerkende eigenschap van ondernemers. Toch komt het nog vaak voor dat bij de uitvoering van deze plannen een schijnbaar onneembare drempel genomen moet worden: De bank.

Natuurlijk is het niet zo zwart-wit, want vaak zijn er meerdere redenen waarom een bank aarzelt en geen volledige financiering wil verstrekken. Maar, ervan uitgaande dat u als ondernemer uw huiswerk gedaan heeft en samen met uw adviseur een solide 'businessplan' heeft gemaakt, kan het toch zijn dat de bank niet bereid is om uw financieringsverzoek in te willigen.

Gelukkig zijn er steeds meer alternatieve financieringsvormen beschikbaar voor ondernemers met ambitie. In deze OOvB whitepaper benoemen we een aantal alternatieve financieringsvormen.

OOvB adviseurs en accountants



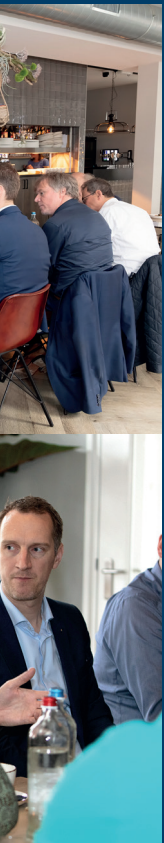
De praktijk?

Om inzicht te verkrijgen in de kennis en wensen van ondernemers over het thema financiering, zijn onlangs enkele lunchsessies georganiseerd met klanten en relaties van OOvB. Van deze lunchsessie zijn de onderstaande conclusies getrokken.

Er is sprake van een toenemende investeringsbereidheid bij ondernemers. Enerzijds te danken aan de gunstige economische vooruitzichten en het bijbehorende ondernemersenthousiasme. Anderzijds te danken aan de hernieuwde financieringsbereidheid bij banken. Echter, de rol die banken in het verleden vervulden, 'one stop financieringsshop', blijkt niet meer op te gaan. Bankens zijn best bereid om een basisfinanciering te regelen waarbij zekerheden geen probleem zijn. Maar wordt het wat complexer en spannender?, dan kan de ondernemer zelf op zoektocht. Daarbij valt op dat veel ondernemers nog steeds niet goed op de hoogte zijn van de uitgebreide financieringsmogelijkheden buiten banken om. Dat is de conclusie van Paul Cox en Joop Verbruggen, senior adviseurs Bedrijfsfinancieringen bij OOvB adviseurs en accountants. Beide specialisten hebben een ruime ervaring opgedaan in een bankomgeving en kennen het klappen van de zweep.

Paul Cox aan het woord. "Accountants krijgen nog wel eens het verwijt dat ze vooral achteraf goed kunnen vertellen wat je als ondernemer had moeten doen. Een verwijt dat toch wel wat te eenzijdig is", vindt de adviseur bedrijfsfinancieringen. "Als adviseur zijn wij betrokken bij onze klanten en proberen we een vinger aan de pols te houden bij de dagelijkse bedrijfsactiviteiten. Dankzij deze betrokkenheid zijn we meestal goed op de hoogte van investeringswensen – en de investeringsnoodzaak – van onze klanten."

Joop Verbruggen vult aan. "De eerlijkheid gebiedt wel te zeggen dat er grote verschillen te zien zijn tussen verschillende ondernemers. Daar waar de ene ondernemer nadenkt over de toekomst en actief zijn adviseur en accountant betreft bij de realisatie van zijn ambitie, is juist de andere ondernemer veel meer bezig met de dagelijkse operatie en vaart hij een eigen koers zonder al teveel overleg", aldus Verbruggen. "Uit ervaring weten we dat ondernemers die hun plannen ontwikkelen in nauw overleg met een accountant, het beter doen dan ondernemers die zich laten leiden door de emotie van de dag en op eigen houtje een financieringsverzoek indienen. Het laatste is zelden succesvol", besluit Verbruggen.



Wat is dat? Een alternatieve financiering?

Alles wat geen bancaire financiering is, noemen we in principe een alternatieve financiering. Daarbij dient ook gedacht te worden aan leasing of factoring (waarbij u uw vordering verkoopt in ruil voor een directe betaling). In de praktijk is de financiering vaak geregeld in de vorm van een mix, een zogenaamde financieringsmix of stapelfinanciering. Een ontwikkeling waar banken zelf actief aan meewerken.

A close-up photograph of a hand moving a white chess king piece on a chessboard. The background is blurred, showing other chess pieces and a person's arm in a blue sleeve. The lighting is soft and focused on the hand and the piece being moved.

Grote bedragen?

In Nederland hebben de gezamenlijke banken voor zo'n 145 miljard euro aan MKB kredieten uitstaan. Daarnaast wordt er door ondernemend Nederland nog zo'n 4 miljard geleased, voor 3,6 miljard aan factoring geregeld en hebben participatiemaatschappijen ook nog eens voor zo'n 1,2 miljard geleend.

(Nederlandse Vereniging van Banken).

Welke vormen van financiering zijn beschikbaar?

Financiering uit uw eigen bedrijf

Bij het nadenken over 'nieuw' geld wordt niet direct gedacht aan geld uit het eigen bedrijf. Toch kan het verstandig zijn om een aantal kostenbesparende en 'geld opleverende' middelen te bekijken.

Kapitaliseren van bedrijfsmiddelen

Om geld vrij te maken voor nieuwe activiteiten / investeringen, kan het een optie zijn om 'Sale and Lease back' toe te passen. Dat kan niet alleen voor een bedrijfspand maar ook voor machines, vervoermiddelen of andere activa.

Huisvesting

Durf kritisch te kijken naar huisvesting. Huurt u? Kijk dan of het huurbedrag omlaag kan. Of overweeg om te verhuizen als dat aantrekkelijker is.

Herfinanciering

Het kan zomaar zijn dat in het verleden afgesloten hypotheeken en of leningen hogere rentetarieven hebben dan nu. In de huidige markt is een herfinanciering vaak aantrekkelijk. Ook kan het zijn dat er leningen zijn afgesloten met een te hoge aflossing. Herstructurering kan dan een goede oplossing zijn. Kijk er eens naar, samen met uw adviseur, om te ontdekken of herfinanciering interessant is.

Medewerkers

Wanneer het druk wordt, is er al snel de neiging om extra medewerkers aan te nemen. Het kan ook interessant zijn om delen van werk uit te besteden en optimaal flexibel te blijven.

Versnelde afschrijvingstermijnen

Het kan interessant zijn om versneld af te schrijven op investeringsgoederen. Dit kan leiden tot minder belasting op huidige winsten.

Scherp debiteurenbeheer

Veel ondernemers laten geld 'liggen' doordat ze traag zijn met het versturen van facturen. Levert u producten aan particuliere klanten? Dan kunt u ook vragen om een vooruitbetaling (max 50%). Maar het allerbelangrijkst is misschien nog wel de invordering van uitstaande gelden. Zorg ervoor dat u uw klant op tijd aanmaant.

Optimaal voorraadbeheer

Voorraad kost geld. Ben dus extra kritisch op uw voorraden. En aarzel niet om oude voorraden tegen lagere prijzen te verkopen. Het verbetert direct uw liquiditeit.

Subsidies en overheidsregelingen

De overheid is een grote stimulator voor ondernemerschap. Via tal van organisaties (vaak ook regionaal) wordt risicodragend kapitaal verstrekt of zijn subsidies beschikbaar. In Noord-Brabant zijn overheidsinstanties actief zoals de BOM (Brabantse Ontwikkelings Maatschappij), die danwel zelf of via één van de aangesloten initiatieven geld kan verstrekken.

Als starter kunt u ook gebruik maken van de Startup Box. Hierin zijn vijf overheidsregelingen verzameld die opgezet zijn om de financiering voor uw nieuwe bedrijf (of innovatie) te regelen. Het gaat om de volgende vijf regelingen.

Bij het nadenken over 'nieuw' geld wordt niet direct gedacht aan geld uit het eigen bedrijf. Toch kan het verstandig zijn om een aantal kostenbesparende en 'geld opleverende' middelen te bekijken.

Vroege fase financiering

Deze regeling is bedoeld om de realisatie mogelijk te maken, van idee / innovatie tot eerste stappen in de productontwikkeling. Het gaat daarbij om de doorontwikkeling van het concept, het verkrijgen van inzicht in mogelijke markten en de juridische afscherming van het idee of de innovatie.

WBSO

De Wet Bevordering Speur en Ontwikkelingswerk is bedoeld om het innovatievermogen in bedrijven te stimuleren. Dankzij de WBSO verlagen de loonkosten van medewerkers die betrokken zijn bij nieuwe ontwikkelingen. Ook kosten voor onderzoeksapparatuur zijn eventueel aftrekbaar.

Innovatiekrediet

De overheid stelt een innovatiekrediet beschikbaar voor de ontwikkeling van nieuwe producten, diensten of processen. Er wordt wel kritisch gekeken of de beoogde innovatie ook echt relevant is. De maximale financiering via het innovatiekrediet is inmiddels opgelopen tot 10 miljoen euro per onderneming.

Seed Capital

De overheid investeert risicodragend kapitaal aan starters. Weliswaar doet zij dit alleen via investeringsfondsen. In aanmerking komen vooral technologische of innovatieve starters.

Borgstelling

De borgstellingsregeling voor MKB kredieten is een garantiestelling door de overheid. Hierdoor zijn banken sneller geneigd een financiering te regelen. Borgstellingen kunnen oplopen tot wel 3 miljoen euro.



Tip!

Op de overheidswebsite van de Rijksdienst voor Ondernemend Nederland (RVO) kunt u zoeken naar mogelijke subsidies en stimuleringsregelingen van de overheid.

Alternatieve financiering

In het hoofdstuk alternatieve financiering noemen we de meest voorkomende vormen van financiering. U zult zien dat er vele instanties en mogelijkheden zijn om aan geld te komen. Om succes te hebben bij het verkrijgen van een financiering is het niet alleen belangrijk om een solide businessplan te hebben. Ook uw vaardigheden en uitstraling als ondernemer zullen getoetst worden door externe financiers. Voordat u op pad gaat is het van groot belang om u goed voor te bereiden. Danwel in overleg of geheel samen met uw adviseur. Echter, de overtuigingskracht zal toch echt van u afkomstig dienen te zijn.

Tot

+/- 50.000,-

Familie en vrienden

Een van de meest voorkomende investeerders (vooral bij starters), zijn familie en/of vrienden. Het voordeel is dat zij u kennen en dus vertrouwen kunnen hebben in uw ondernemerscapaciteiten. Echter, zorg voor een duidelijke vastlegging en informeer duidelijk over de risico's. Want teleurstelling is vaak een bron voor een levenslange familieruzie.

Tot

+/- 250.000,-

Crowdfunding

Er zijn tegenwoordig een behoorlijk aantal crowdfunding platforms actief. Ook hier helpt het echter als u vrienden en bekenden betreft bij uw crowdfunding-actie. Het valt immers nog niet zo mee om wildvreemden te overtuigen van uw geniale ondernemersidee.

Tot

+/- 500.000,-

Business Angels (informal investors)

Misschien kent u ze wel in uw eigen netwerk? Vermogende ondernemers die al dan niet hun bedrijf verkocht hebben, en in ieder geval de tijd en interesse hebben om andere ondernemers verder te helpen. Ook hier is het goed vooraf te beseffen dat vele informals de neiging hebben om u van advies te voorzien (ook als u daar niet op zit te wachten). Onderzoek dus vooraf of u ook een klik heeft.

Vanaf

250.000,-

tot vele

miljoenen

euro's

Venture capital

Een venture capital bedrijf (ook wel 'private equity') verstrekt geld aan ondernemingen. Echter niet in de vorm van leningen (hoewel dat in combinatie kan voorkomen), maar als participant, in ruil voor aandelen.

U komt niet zomaar in aanmerking voor venture capital. Doorgaans investeren ze namelijk vooral in snelgroeiende ondernemingen en zijn er significante bedragen mee gemoeid. Naast aandelen hebben venture capital verstrekkers graag invloed op het bestuur van de onderneming. Dus ondernemers die hun vrijheid lief hebben, kunnen beter vooraf nog eens extra nadenken.

Kredietunies

Een kredietunie is opgezet als coöperatie – vaak een samenwerking tussen verschillende informal investors, soms zelfs samen met banken – met het doel om risicokapitaal te verschaffen

Tot

+/- 250.000,-

Microkrediet
+/- 50.000,-

Microkrediet of MKB krediet

Het Nederlandse Qredits is opgezet met medewerking van het ministerie van Economische Zaken en de grootbanken. Het doel is om zakelijke leningen te verstrekken aan ondernemers met beperkte zekerheden, maar die wel weten te overtuigen door een goed bedrijfsplan. De te betalen rentes zijn hoger dan een bank hanteert.

MKB krediet
+/- 250.000,-

Factoring

Misschien een beetje een vreemde eend in de bijt; factoring. Het gaat namelijk niet om het verstrekken van extra kapitaal maar om het 'voorschieten' van uitstaande factuurbedragen bij debiteuren. Factoring maatschappijen vragen weliswaar enkele procenten, maar als ondernemer beschikt u snel over uw geld. Door een flinke stijging in het aantal aanbieders van deze oplossing zijn de kosten de afgelopen jaren sterk gedaald.

Leasing

Leasing is erg populair bij vele ondernemers. Het wordt vooral gebruikt bij de aankoop van kapitaalgoederen, die tegelijkertijd het onderpand zijn. Als ondernemer betaalt u dus eigenlijk een vorm van huur voor het gebruik van het kapitaalgoed.

Vanaf
500.000,- tot
enkele
miljoenen

Een beursgang

Het is niet een erg voor de hand liggend financieringsmogelijkheid. Toch is 'de beurs' bereikbaarder geworden door de oprichting van de NPEX, een aantal jaren geleden. Een beursgang vergt een uitgebreide voorbereiding met zeer professionele presentaties en een transparante bedrijfsinformatie.

Leverancier

Een vergeten manier van financieren is er bij de leverancier naar vragen. Steeds meer leveranciers bieden hun producten aan inclusief een financieringsoplossing. Vraag ook eens om een terugkoopverklaring van de leverancier. Daaruit blijkt de marktverwachting van de leverancier en het maakt tevens uw positie naar andere financiers sterker.

Tot slot

Wat uw financieringsvraag ook is, het is van het allergrootste belang dat u weet waarom u een extra financiering wilt.

Dat betekent niet alleen een heldere visie voor de toekomst van uw bedrijf, maar het betekent ook inzicht hebben in de actuele situatie van uw bedrijf. Het is daarom ook aan te bevelen om uw financieringsbehoefte te bespreken met de financieringsexperts van OOvB adviseurs en accountants. Zodat een professioneel en overtuigend plan gemaakt kan worden voor realisatie van uw ondernemingsfinanciering.

Als OOvB adviseurs en accountants hebben we vele ondernemers bijgestaan en geadviseerd bij financieringsvraagstukken. Dankzij deze ervaring kennen wij alle vraagstukken die daarmee samenhangen. Op bedrijfseconomisch vlak, op financieel vlak, op juridisch vlak en op fiscaal vlak.

Graag nodigen wij u uit voor een inhoudelijk gesprek met één van de OOvB experts.

© OOvB adviseurs en accountants, januari 2020.



Waar vindt u ons?

Vestigingen
OOvB adviseurs en accountants.

Cuijk

Gildekamp 12
5431 SP Cuijk
Telefoon: 0485 - 316844
Emailadres: cuijk@oovb.nl



Joop Verbruggen

Sr. Adviseur Bedrijfsfinancieringen
Telefoon: 06 - 53672714
Emailadres: j.verbruggen@oovb.nl

Wijchen

Vijverlaan 21
6602 CX Wijchen
Telefoon: 024 - 6412471
Emailadres: wijchen@oovb.nl



Paul Cox

Sr. Adviseur Bedrijfsfinancieringen
Telefoon: 06 - 57748949
Emailadres: p.cox@oovb.nl

Wanroij

Bus 8
5446 PK Wanroij
Telefoon: 0485 - 452817
Emailadres: wanroij@oovb.nl

Heesch

De La Sallestraat 8
5384 NK Heesch
Telefoon: 0412 - 612818
Emailadres: heesch@oovb.nl

Uden

Sportlaan 1
5404 NM Uden
Telefoon: 0413 - 820429
Emailadres: uden@oovb.nl

Een kans
zien is mooi,
ervoor gaan
is pas echt
ondernemer-
schap.